

Press information

Stockholm den 3 jan 2018

**The beverage group** fortsätter sin expansion och stärker sin position på den nordiska marknaden genom förvärv av **Janake Wine group**.

The beverage group är en av de ledande aktörerna på den nordiska vinmarknaden, med verksamhet i Sverige, Norge och Finland. Räknat i volym är The beverage group den sjätte största importgruppen i Sverige, åttonde största i Norge och ett av de snabbast växande bolagen i Finland. Totalt sett bearbetar The beverage group den nordiska marknaden genom fem importbolag. 2017 omsatte The beverage group närmare 800 miljoner SEK i Norden.

Janake Wine Group är ett importföretag med verksamhet i Sverige och Norge. Grundarna av företaget, Janåke och Britt Johansson med övriga familjemedlemmar har på kort tid etablerat sig i toppen av den nordiska marknaden. Passion för vin i kombination med en färgstark portfölj har varit grundpelare i företaget. Janåke Johansson anses av många i vinvärlden som den person som öppnade upp porten till kvalitetsviner från Sydafrika, där han är delvis bosatt.

Janake Wine Group omsätter närmare 200 miljoner SEK och importerar mer än 2 miljoner liter vin per år.

*"Vinkonsumtionen har stagnerat i hela Norden de senaste åren och The beverage group har haft som målsättning att växa genom förvärv och bredda vår redan starka position i Norden. Det är ingen slump att Janake Wine Group dök upp på vår radar. Våra vägar har korsats tidigare, i slutet av nittio- och början på tjugohundratalet, under uppbyggnaden av det som idag är Altia Sweden.*

*Janake Wine Groups unika portfölj ser vi som ett starkt komplement i utbudet av viner utanför Europa men även ett kraftigt tillskott i vår roll som ledande importör av italienska viner med över 15 % markandsandel".* **Säger Addi Suko CEO grundare och ägare till The beverage group**

*"Efter mer än 50 aktivt verksamma år i vinvärlden ser jag det enda rätta att sälja mitt familjeföretag till mina gamla vänner, som skall ta mitt arv inom vinvärlden till nästa nivå. Merparten av våra producenter är mina personliga vänner och det har varit av yttersta vikt att de skall ha en utvecklingsbar framtid i kombination med nära och långsiktiga relationer. Jag har för avsikt att stanna kvar i bolaget som minoritetsägare ett par år till som senior-adviser".* **Säger Janåke Johansson grundare av Janake Wine Group.**

*"The beverage group kommer med förvärvet av Janake Wine Group att befästa sin position som en av de viktigaste leverantörerna till Systembolaget i Sverige, Vinmonopolet i Norge och ALKO i Finland. The beverage group kommer i och med förvärvet att på allvar ge sig in i Restaurangvärlden med sitt nya bolag Horecapartners. Målsättningen är att ta en ledande position även inom detta affärsområde.*

*Totalt sett närmar vi oss på allvar vårt tydliga mål att passera 1 miljard SEK i omsättning och importera mer än 12 miljoner liter alkoholdryck".*

**Säger Mattias Grahn CFO – grundare och ägare till The beverage group**

Vid eventuella frågor

Addi Suko [addi.suko@thebeveragegroup.se](mailto:addi.suko@thebeveragegroup.se)

Mattias Grahn [mattias.grahn@thebeveragegroup.se](mailto:mattias.grahn@thebeveragegroup.se)

Janåke Johansson: [janake.johansson@janake.se](mailto:janake.johansson@janake.se)